



AGENTE COMISSIONISTA/PARCEIRO

📍 A atuar nos mercados Europeus (Norte, Leste e Sul)

Várias oportunidades

AS SUAS PRINCIPAIS TAREFAS

- Cumprir as metas e objetivos de vendas e identificar e desenvolver novas oportunidades de negócio;
- Estabelecer e manter boas relações profissionais com os clientes, assegurando um acompanhamento comercial consistente;
- Recolher e reportar informações atualizadas sobre o mercado na região (tendências, concorrência, preços, etc.);
- Dinamizar as vendas do nosso portefólio, incluindo Aço, Tratamentos Térmicos, Serviços de Maquinação e Ferramentas Industriais.

O SEU PERFIL

- Experiência no mercado de ferramentas e engenharia mecânica, com contactos estabelecidos nesta indústria localmente;
- Conhecimento técnico de ferramentas e moldes;
- Experiência na área comercial;
- Elevado sentido de responsabilidade, autonomia e espírito de iniciativa;
- Capacidade para negociar preços, prazos e condições técnicas antes da adjudicação;
- Capacidade para trabalhar de forma autónoma e em equipa;
- Domínio da língua inglesa (Valorizado).

O QUE OFERECEMOS

- Remuneração baseada no desempenho;
- Horário de trabalho flexível numa equipa dedicada e motivada;
- Formação e oportunidades de progressão na carreira.